

Klarer Kurs. Mehr Wirkung.

Strategie, Marketing und digitale Umsetzung
für den Mittelstand.



Ihr Unternehmen. Der nächste Schritt.

Sie haben ein gutes Angebot.
Wir helfen, die passenden Kunden
zu erreichen und Ihre nächsten
Vorhaben gezielt umzusetzen.

Kundengewinnung

Passende Anfragen für Ihren Vertrieb.

Digitaler Auftritt

Ein verständliches, relevantes Angebot.

Onlinehandel

Ein Shop mit wirtschaftlichem Ziel.

Abläufe

Klare Zuständigkeiten im Alltag.

Was PASS Solutions verbindet

01	Unternehmensberatung	Richtung klären. Entscheidungen vorbereiten.
02	Online-Marketing	SEO, SEA und qualifizierte Anfragen.
03	Websites & Relaunch	Inhalt, Gestaltung und technische Umsetzung.
04	E-Commerce-Beratung	Shop, Kaufprozess und Vermarktung.
05	Prozessberatung	Abläufe vereinfachen. Umsetzung begleiten.

Unternehmensberatung

Ein klarer Plan für das, was Ihr Unternehmen weiterbringt.

**Richtung.
Prioritäten.
Umsetzung.**

Positionierung schärfen

Zielgruppen, Nutzen und Angebot verständlich aufeinander abstimmen.

Möglichkeiten bewerten

Wachstumschancen nach Nutzen, Aufwand und verfügbaren Ressourcen priorisieren.

Vorhaben steuern

Arbeitspakete und Verantwortlichkeiten klären und die Umsetzung begleiten.

Online-Marketing

Ihr Angebot dort zeigen, wo passende Menschen suchen.

SEO

Technische Grundlagen,
Seitenstruktur und Inhalte
für organische Sichtbarkeit.

SEA

Suchkampagnen und Anzeigen
mit klarem Ziel, definiertem
Budget und passenden Zielseiten.

Anfragen

Kontaktwege vereinfachen,
Anfragen erfassen und mit
Ihrem Vertrieb bewerten.

Die Qualität der Anfragen fließt in die Weiterentwicklung ein.

Leadgarantie

Verbindlich, wenn der Rahmen stimmt

Für geeignete Marketingprojekte vereinbaren wir die Bedingungen vor Beginn schriftlich. Sie wissen, welches Ergebnis zählt.

Leaddefinition	Welche Anfrage zu Ihrem Unternehmen passt.
Ziel, Laufzeit & Budget	Wie viele Leads in welchem Rahmen vereinbart sind.
Messung & Mitwirkung	Wie Ergebnisse geprüft werden und was dafür nötig ist.
Bei Nichterreichen	Welche Leistung PASS Solutions dann erbringt.

Die Garantie betrifft die vereinbarten Leads. Bestimmte Google-Platzierungen, Vertragsabschlüsse oder Umsätze sind damit nicht zugesagt.

Ihre Website als Vertriebsinstrument

Ein überzeugender Auftritt macht Ihr Angebot verständlich und den nächsten Schritt für Interessenten leicht.

01

Positionierung

Für wen Sie welchen Nutzen bieten.

02

Inhalte

Antworten auf die relevanten Fragen.

03

Nutzerführung

Orientierung und klare Kontaktwege.

04

Technik

Responsive Umsetzung und saubere Grundlagen.

E-Commerce-Beratung

**Der Shop ist
Teil Ihres
Geschäfts.**

Angebot & Sortiment

Was macht Ihr Angebot für Kunden relevant?

Produktseiten & Kaufprozess

Wo fehlen Orientierung oder Vertrauen?

Vermarktung

Welche Maßnahmen passen zu Marge und Ziel?

Abläufe & Systeme

Wie greifen Shop und Tagesgeschäft ineinander?

Prozessberatung & Digitalisierung

Für Unternehmen und Teams unterschiedlicher Größe.

01

Verstehen

Schritte, Beteiligte
und Übergaben
sichtbar machen.

02

Vereinfachen

Reibung untersuchen
und Zuständigkeiten
klären.

03

Digitalisieren

Werkzeuge nach
konkretem Nutzen
auswählen.

04

Verankern

Veränderungen
erproben und in
den Alltag bringen.

So arbeiten wir zusammen

Sie kennen Ihr Geschäft. Wir bringen Struktur und Unterstützung in der Umsetzung mit.

-
- | | | |
|----|------------------|---|
| 01 | Verstehen | Ein gemeinsames Bild von Ausgangslage und Ziel. |
|----|------------------|---|
-
- | | | |
|----|--------------------|---|
| 02 | Vereinbaren | Ein klarer Rahmen mit Leistungen, Kosten und Zuständigkeiten. |
|----|--------------------|---|
-
- | | | |
|----|-----------------|--|
| 03 | Umsetzen | Konkrete Arbeitsergebnisse und regelmäßige Abstimmung. |
|----|-----------------|--|
-
- | | | |
|----|-------------------------|---|
| 04 | Weiterentwickeln | Eine Bewertung der Wirkung und nächste Prioritäten. |
|----|-------------------------|---|
-

Menschen hinter PASS Solutions

RP.

Robin Pass

Strategie, Marketing & Prozesse

NP.

Nathalie Pass

Online-Marketing & Sales

Und weitere Menschen, die PASS Solutions mitgestalten.
Unterschiedliche Perspektiven. Ein gemeinsamer Anspruch an gute Lösungen.

DER NÄCHSTE SCHRITT

Was soll für Sie besser werden?

Lassen Sie uns über Ihre Ausgangslage sprechen.
Gemeinsam klären wir, wo wir Sie unterstützen können.

info@pass-solutions.de

pass-solutions.de

PASS.
SOLUTIONS